



МЕТОДИКА

за определяне на комплексната оценка на оферта, подадена за участие в обществена поръчка с предмет «Доставка на специализирано транспортно средство за хора с увреждания в община Ихтиман»

Методиката за определяне на комплексната оценка на офертата съдържа точни указания за определяне на оценката по всеки показател и за определяне на комплексната оценка на офертата, включително за относителната тежест, която възложителят дава на всеки от показателите за определяне на икономически най-изгодната оферта.

Възложителят прилага методиката по отношение на всички, допуснати до оценка оферти, без да я променя.

Оценката на офертите по настоящата процедура ще се извърши по критерия «Икономически най-изгодна оферта», въз основа на следните показатели:

Таблица № 1:

Показател - П (наименование)	Относител но тегло	Максимал но възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П 1	50% (0,50)	100	Т ц
3. Гаранционни условия – П 2	10 % (0,10)	100	Т г
4. Брой екстри извън посочените в техническото задание - П 3	20% (0,20)	100	Т е
5. Срок на доставка - П 4	20% (0,20)	100	Т д

По смисъла на §1, т.8 от Допълнителните разпоредби на ЗОП "Икономически най- изгодна оферта" е тази оферта, която отговаря в най-голяма степен на предварително обявените от възложителя показатели и тяхната тежест, пряко свързани с обекта на процедурата по отношение на качество, цена, технически преимущества, естетически и функционални характеристики, характеристики, свързани с опазване на околната среда, оперативни разходи, гаранционно обслужване и техническа помощ, срок за изпълнение и други.

Критерият се прилага за оценка на офертите, които:

- отговарят на предварително обявените от възложителя условия, и
- са подадени от участници, за които не са налице обстоятелствата по чл.47, ал.1 и 5 от ЗОП и посочените в обявлението обстоятелства по чл.47, ал.2 от ЗОП и които



ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ
ЕВРОПЕЙСКИ
СОЦИАЛЕН ФОНД



ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА
РАЗВИТИЕ НА
ЧОВЕШКИТЕ РЕСУРСИ

отговарят на изискванията за финансово и икономическо състояние, технически възможности и квалификация.

Показател № 1: „Предложена цена” (Т_ц) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,50.

Максималният брой точки – 100 точки получава офертата с предложена най-ниска обща цена. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{Ц_{\min}}{Ц_n},$$

където:

“100” – максималните точки по критерия (Т_ц);

Ц_{min} – е най-ниската предложена цена от участник;

Ц_n – цената, предложена от конкретния участник по критерия (Т_ц);

Точките по първия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

П₁ = Т_ц x Q₁, където:

Q₁ = 0,50 е относителната тежест на показателя.

Показател № 2: „Гаранционни условия” (Т_г) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,10.

Максималният брой точки – 100 точки получава офертата с предложена най-добри гаранционни условия и максимален брой оторизирани сервиси. На оценка по показателя подлежат само оферти, покриващи поставените в документацията минимални изисквания и предлагащи по-добри условия.

Точките на останалите участници се определят в съотношение към предложени най-дълъг гаранционен срок по следната формула:



Γn

$$T \Gamma = 100 \times \text{-----},$$

$\Gamma \max$

където:

“100” – максималните точки по критерия ($T \Gamma$);

$\Gamma \max$ – е най-дългия предложен от участник гаранционен срок;

Γn – гаранционния срок, предложен от участника;

Към показателя ($T \Gamma$) се прибавят по 10 точки за повече от 20 оторизирани сервиза и 10 точки за допълнителни специални условия на гаранцията. Общия брой на получените точки от един участник по този критерий, вкл. допълнително прибавените, не може да надвишава 100т.

Точките по втория показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$$П 2 = T \Gamma \times Q2, \text{ където:}$$

$Q2 = 0,10$ е относителната тежест на показателя.

Показател № 3: „Брой екстри извън посочените в техническото задание” ($T e$) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,20.

Най-голям брой точки получава офертата с предложени най-голям брой екстри извън посочените в техническото задание. Всяка допълнителна екстра получава 10 точки.

Стойността на показателя $T e$ за всеки от участниците се изчислява следния начин:

$T e 1$

$$T e = \text{-----},$$

1

където:

$T e 1$ са присъдените точки по показател № 3;

Точките по четвъртия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$$П 3 = T e \times Q3, \text{ където:}$$



$Q3 = 0,20$ е относителната тежест на показателя.

Показател № 4: „Срок на доставка” (Тд) – с максимален брой точки 100 и относителна тежест в комплексната оценка 0,20.

Минимален брой точки (Тд)– 70 точки получава офертата с предложен срок на доставка 60 дена. На оценка по показателя подлежат само оферти, със срок на доставка по-кратък от максималния срок на доставка от документацията.

За всеки ден по-малко спрямо максималния срок от 60 дена се дават по 1 т, но не повече от 30 т.

Точките по третия показател на всеки от участниците в процедурата се получават по следната формула:

$P4 = Tд \times Q4$, където:

$Q4 = 0,20$ е относителната тежест на показателя.

Комплексната оценка (КО) на всеки участник се получава, като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П1 + П2 + П3 + П4$$

Оценката се закръглява с точност до два знака след десетичната запетая (0.00).

Офертата, получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.